



資金融通 全力衝刺

ECFA開了一道融資便門

「兩岸經濟合作協議」於9月12日簽署確定並正式生效，對兩岸經濟互動影響很大。台灣或許可以此為跳板，跳脫被邊緣化的危險，得以躋身國際經濟舞台。本文將探討ECFA簽訂後，中國金融環境有哪些變化？對台商的融資貸款又有哪些影響？

◎ 撰文／鄭芬芬 圖片提供／達志影像

9月12日，「兩岸經濟合作協議」（簡稱ECFA）簽署底定並正式生效，這是台灣自1954年簽署《中美共同防禦條約》以來最重要的協議。到底這個協議有多重要？從IBM與台灣大學針對ECFA早收清單中具實質受惠的業者進行市調，整理出來的「面對ECFA的年代——台灣企業競爭力」研究報告中，就得見一斑。

根據報告顯示，有超過65%

的企業認為，ECFA的簽訂將為台灣帶來新機會，但也有近34%的企業，持比較保守的看法，認為未來台商恐將面臨更激烈的競爭，特別是來自中國民營企業的競爭。

不過，即使困難重重，還是有超出83%的台灣企業有意願或非常有意願，在ECFA簽訂後，赴中國及亞太地區拓展事業，其中表達有「強烈意願」要在後ECFA

時代前進對岸拓展業務者，更高達67.5%，也就是說有超過三分之二的企業，打算在後ECFA時代至亞太或中國地區拓展業務，反映出企業對於中國市場的重視。

即便到目前為止，市場對ECFA的看法都處於天秤的兩端，有人說，他是富人的威而剛，卻是窮人的土石流；也有人說，簽了ECFA，就好像香港當年簽了CEFA一樣，台股就會登上直通

車，指數直上2萬點，但不論看法再怎麼分歧，從台商的市調中，可以看出，後ECFA時代前進中國已是一股勢不可擋的洪流。

台大教授柯承恩強調，簡單來說，簽了ECFA就像拿到1張入門票一樣，代表台灣企業可以像其他國際大國一樣，擁有相同的競爭條件及競爭基礎，如果台灣沒有同時提升競爭力，這個喘息機會將不存在，「因為ECFA帶來的不僅是機會，也是挑戰」。

關稅減免獲金融支援

但到底ECFA簽訂之後，帶來了什麼機會呢？談到ECFA，市場的目光直接就會將焦點集中在關稅的減免上，但是對台商而言，另一個即將發酵、且影響更大的是，台商可以藉由ECFA得到更多金融支援。

根據中國台聯會之前在閩、滬、蘇、京、津等地區所做的調查報告指出，台商在中國經商，反映最多的就是融資困難。另根據路透社的報導，當前中國的中小企業約有三千多萬家，而發生資金短缺的就高達7成，即超過兩千萬家，顯見隱匿在經濟復甦背後的企業融資問題有多大。

雖然中國官方一度有意對台商的融資伸出援手，此外，不論台灣或東莞市政府也都曾撥出大筆經費，邀請專家學者替東莞中小型台商把脈，想要透過產業健



■ECFA簽署後，台資銀行可與外商站在同一基礎上進軍中國，對台資企業提供融資服務，使台商在資金融通全無後顧之憂下，全力衝刺！

檢，輔導台商進行產業轉型與升級，儘管條件十分優厚，但最終卻只有150家提出申請，表示願意接受轉型升級輔導，比例還不到東莞台商總數的3%。

追根究底，原因就出在中國當地銀行普遍只接受以土地、廠房或機器設備等動產或不動產，做為貸款抵押品，與台灣銀行可以接受企業使用諸如應收帳款、訂單契約或現金流等「準資產」進行貸款，大不相同，在沒有辦法提具相當的擔保品下，中國當地銀行基於放帳風險多不願貸款。換言之，即使中小型台商申請到補助，但面對需要很多資金才能進行的技術升級，往往只能望補助興嘆。

即使台商有幸向中國當地銀行申請到貸款，一旦貸款期限屆滿，當地銀行也會要求台商先將舊帳全數清償，才能借新債，且一切撥貸作業一概要重頭來過，

與台灣銀行只要無延遲還款紀錄，即可以借新還舊的融通性相較，明顯不足。但一旦ECFA開通後，台資銀行即可以與外商站在同一基礎上，進軍中國，對台資企業提供融資服務，讓台資企業可以在資金融通全無後顧之憂下，全力衝刺！

台資銀行全速前進

中國銀監會9月16日消息稱，銀監會近日批准首批4家台資銀行在中國進行分行的籌建工作。這4家台資銀行分別是：台灣土地銀行、第一商業銀行、合作金庫銀行和彰化銀行。同時，銀監會也支援符合條件的中國地區銀行赴臺設立分支機構。截至目前，銀監會已批准中國銀行、交通銀行、招商銀行赴台灣設立代表處的申請。

不單升格名單的台資銀積極搶食台商融資大餅，連無法順



■ 中國當地銀行基於放帳風險多不願貸款，因此即使中小型台商申請到補助，但面對需要很多資金才能進行的技術升級，往往只能望之興嘆。

利升格的金融業者最近也鴨子划水，私下尋求與中國業者簽訂各式合作備忘錄（MOU）。

此外，台新金控日前也宣布與南京市政府旗下的紫金控股結盟，遠東商銀則搶進大西南的重慶，計畫與重慶銀行簽訂「合作意向書」，除了民營金控，公股金控也不願缺席，台灣銀行、合作金庫、兆豐金控、彰化銀行等公股行庫則將與陸銀「策略聯盟」，台灣企銀也成立「大陸設點專案小組」。

光看金融業對前進中國躍躍欲試，顯見中國融資市場大餅有多大。套句前進中國布局已久的第一金總經理簡明仁的話，「台資銀行登陸之後，光是賺台商的錢就夠了」。簡明仁之所以如此大膽限縮金融業前進中國的版圖，強調光賺台商的錢就夠了，

原因就在於這塊餅確實夠大。

第一金投顧副總陳奕光進一步解釋道，兩岸ECFA的簽訂等於允許台資銀行得以進入中國的「金牛」（cash cow）市場。以今年第2季言之，中國放款成長率18.2%，台灣放款成長率僅5.23%，中國平均淨利差（NIM）為2.88%，台灣NIM則只有1.20%，光是差額達倍的淨利差，就足以讓有潛力前進中國的台資銀行全速前進，自然對可以讓台資銀行賺大錢的中小型台商，台資銀行自會奉為上賓，使得中小型台商得以脫離現今借錢處處碰壁的窘境！

陸資銀行放款態度軟化

儘管台資銀行前進中國，大家現在都還在衝刺階段，距離實質利多發酵期，還有一段路要

走，但落實來看，ECFA的開通不單為台資企業開了一道融資的便門，可以直接向人親土也親的台資銀行質借外，更重要的是此政策也將使得中國金融市場一面倒向銀行的態勢改觀，有機會讓陸資銀行在放款態度上略見軟化。

以中國最大的銀行中國工商銀行為例，其行長楊凱生在ECFA簽訂前訪台，即主動表態指出，台灣是中國第7大貿易夥伴，中國工商銀行獲利的年複合成長率超過35%；其中對台資企業融資超過60億美元，未來計畫再增加對台資企業融資70至75億美元。

此外，江蘇省委書記梁保華也在日前主動釋出善意，強調兩岸ECFA正式生效後，江蘇省也會跟進公布「進一步深化蘇台交流合作的20條政策措施（簡稱江蘇惠台20條）」，提供台商在江蘇投資的各項優惠措施，包括稅賦優惠、投資優惠及融資支持，讓台商在江蘇省有更好的發展，鼓勵更多台商到江蘇投資或擴大在江蘇的投資金額。

儘管ECFA簽訂後可能衍生的後續效應目前都還在發酵中，且還是有人擔心ECFA簽訂後可能帶來陸貨傾銷的問題，但對人已在彼岸的台商言之，「要錢可以找到錢」的實質利多比什麼都重要，畢竟「有錢好辦事」，不論是要產業升級，還是要技術生根，將來都比較有揮灑空間。■