



專訪紐西蘭商工辦事處代表裴仕文

ANZTEC生效 台紐商機正夯

「台紐經濟合作協定」正式上路，踏出台灣經貿國際化的關鍵一步，隨著免除多項產品關稅，大幅促進雙方經貿交流。裴仕文代表建議，台商應與紐西蘭當地企業進行團隊合作，開啟雙方新貿易模式，其中食品及營建業是未來的亮點產業，台商應掌握此一趨勢，積極布局當地市場，以搶進先機。

撰文／徐國文 攝影／呂恩賜 圖片提供／法新社

今年10月29日，立法院審議通過「台紐經濟合作協定」（ANZTEC）。行政院院長江宜樺指出，此一協定是台灣與已開發國家和非邦交國簽署的第1個經濟合作協定，也是台灣融入國際經貿體系的重要里程碑。

今年7月在紐西蘭威靈頓完成簽署之後，台紐雙方的經濟合作關係步入新的紀元。為此，我們特別採訪紐西蘭商工辦事處代表裴仕文（Stephen Payton），為台紐雙邊貿易的發展遠景，提出精闢的見解。

免除台紐關稅壁壘

談及台紐經濟合作協定簽署之後，對於台紐經貿往來最大

的優勢，裴仕文代表指出，台紐兩國的關稅壁壘將隨著協定生效後解除。根據《富比士雜誌》（Forbes）報導，紐西蘭方將刪除7,510品項的進口關稅，而台灣方則有8,929品項，而且大多數的關稅免除於雙方同意協定時生效。

根據報導，台紐經濟合作協定對台灣個別產業的影響，台灣製造業產值預估可成長300億元；半導體、鋼鐵初製品、光電等產業受惠最多。不過，由於紐西蘭是農產品大國，開放自由貿易後，惟恐我國的農業產值受到影響，故協定中有479項農產或農產加工品，以2至8年的時間分階段消除關稅，或採關稅配額，並排除11項稻米相關產品，以維護我

國農業發展的權益。台灣與紐西蘭兩國經濟結構大相逕庭，台灣以工業產品出口為大宗，而農業則以農產品出口為主，兩國的出口產品具高度互補性，就貿易角度來看，具有蓬勃發展的潛力。

根據中華經濟研究院的評估報告指出，預期未來台灣的國內生產毛額（GDP）將增加88.06億元、實質總出口增加181.36億元，實質總進口則增加176.13億元，總就業則增加6,255人次。不過這些數據都只是紙上談兵，若真要搭上這股台紐商機順風車，該往哪個方向前進，還必須有明確的政策方針。

從台灣的出口貿易結構來看，工業產品、各型機械、電子

產品，甚至是腳踏車都是我們銷售到紐西蘭的主力品項，在這些產業裡，除知名國際大廠之外，更有許多支撐著台灣經濟命脈的中小企業。

尋求與當地企業合作機會

根據台灣獨特的中小企業結構，裴仕文代表提出了一石兩鳥的建議，他表示，由於免除或減低關稅的緣故，中小企業在紐西蘭更有資金及機會進行企業發展計畫，許多想進軍澳洲的企業主，常因其高營運成本而卻步，但若將紐西蘭當作發展基地，則可大幅降低營運成本。

裴仕文代表更對台灣中小企業貿易夥伴提出一個實質的建議：與紐西蘭當地相關企業團隊作戰（team up）。以台紐雙方目前的貿易模式，台商多採直接貿易而未與紐西蘭當地廠商合作，裴仕文建議，台商可由合作關係較成熟的產業著手，尋找適合的當地合作夥伴，透過投資將貿易關係提升至另一層級。

躋身已開發國家的紐西蘭在過去20年來，成功地從農業經濟轉型為工業化自由市場經濟。但這並不代表紐西蘭放棄了令其茁壯的農漁牧業。根據統計資料顯示，農漁牧業僅占紐西蘭10%的勞動人口，但其畜牧業卻是國家的經濟基礎。全國一半的出口總值是在農牧產品；羊肉、奶製品



「台紐經濟合作協定」於12月1日正式生效後，免除了多項產品的關稅，更進一步帶動台紐雙方產業的新商機。

和粗羊毛的出口值皆為世界第一。就我國進口紐西蘭產品的品項排名來看，食品業（包含乳製品、冷凍牛肉、奇異果、蘋果）絕對是首屈一指，在台紐經濟合作協定簽署之後，以食品業為主的各產業商機，將是台紐雙方貿易商關注的焦點。

食品業與營建業 台紐貿易重點產業

食品業是台紐兩國貿易的重點產業，也是台紐經濟合作協定的重頭戲。裴仕文代表表示，台灣有許多成功且國際化的食品大廠，具有製造高品質食品的技術，這反映在我國出口至紐西蘭的產品品項，包括飲料、動物飼料、速食麵、米果、調製蔬果。

另外，根據行政院農業委員會對台紐經濟合作協定的分析，

我國目前每年進口約12,000公噸液態乳，其中澳洲與紐西蘭的進口比例約3：1。在台紐經濟合作協定生效後，預期對紐西蘭的進口量將會增加。此外，其他農產品諸如奇異果、蘋果及櫻桃等水果也是直接受益的產品。而如同裴仕文代表先前所建議的，在台紐經濟合作協定簽訂後，尋求紐西蘭當地的貿易夥伴或許是台商可選擇的新貿易模式。因為隨著全球糧食短缺，食品等民生物資必將成為各國企業角力的場域。

以紐西蘭的強勢出口產品——液態乳為例，台商若想在 global 糧食版圖搶進先機，透過雙邊貿易團隊合作或是直接投資，皆可大幅減少供應量不穩定的因素，進而確切掌握產品來源。

營建業則是台紐貿易的另一項重點。2011年，紐西蘭基督城

發生大地震，以震度6.3的規模，重創了這座城市；與飽受地震之苦的紐西蘭相同，台灣也經歷過921大地震，更能體會紐西蘭人民在震災後百廢待舉的需求。

在震災之後的2年，基督城的各項重建工程如火如荼的展開，根據報導，在震災之後，紐西蘭共計重建1,101件、總值達13億美元的房產，而這個數字仍隨著重建計畫展開而逐漸攀升。

台灣因地處板塊交界處，地震頻繁，防震營建工法以及防震建材都有一定的水準，相關廠商可趁勢瞄準此商機，積極進軍紐西蘭營建市場。除了地震之外，紐西蘭的第一大城市奧克蘭面臨「房屋危機」，遷入奧克蘭的眾多人口無法負擔高房價，因此該市政府推出大規模的造市計畫。

奧克蘭市政府日前宣布，計畫在市中心周圍的10個區域，興建約6,000棟房價在可負擔範圍的社會住宅，名為「奧克蘭計畫」(The Auckland Plan)，此一計畫也將「增加房屋供應，以滿足需求」作為處理奧克蘭房屋危機的首要之務。這項大規模的營建計畫將持續至2016年，台灣相關產業的廠商可仔細分析我國與紐西蘭營建業的差異，主動趕搭上這一波營建商機。

台紐合作 創造雙贏

紐西蘭創投基金與台灣國發

基金於日前簽定「共同投資創業投資基金策略合作協議」，期望透過共同基金協議機制，加速投資於紐西蘭及我國的公司，以促進區域經濟合作。對於此一協議，台紐雙方在未來5年內，將各列出8千萬美元的預算，以等比例的出资方式投資兩國創業投資事業，這類大型創投案隨著台紐經濟合作協定發酵後，將可望活化台紐雙方的經濟生態，並對重點產業的升級有極大幫助。此協議一經定案後，來自紐國奧克蘭市的資深創業者Tony Bishop即自紐西蘭創投基金(NZVIF)及台灣的合作夥伴獲得美金2,400萬元(紐幣3千萬元)之資金承諾，其所屬之泛太平洋基金的創投標的目標為生物科技、潔淨能源、食品、媒體創意、醫療保健、科技等領域。

另外，台紐經濟合作協定中的「原住民合作計畫」在充滿著商業氣息的協定中，顯得十分特別。根據語言學的研究，台灣的原住民部落竟有可能是同為南島語系的紐西蘭毛利人的源頭。台紐兩國皆不遺餘力保存其原住民文化，這個合作計畫是透過不同形式的雙邊文化交流，促進兩國的友善關係。台紐目前的原住民生態旅遊也正蓬勃發展中，雙方



台紐兩國對於保存原住民文化皆不遺餘力，透過「原住民合作計畫」也將促進雙邊的文化交流，帶動原住民生態旅遊的發展。

可望在此合作計畫中，借鏡彼此的成功經驗。

台紐經濟合作協定立法通過所帶來的標竿性意義，不僅促進台紐雙方有更為緊密的經貿關係，同時也是我們與其他國家簽訂相關自由貿易協定的試金石。同時，台灣民間團體也抓準了時機組團考察紐西蘭投資環境。舉例來說，台灣創業投資商業同業公會及業者一行人便於今年10月下旬前往紐西蘭，參訪奧克蘭市政府創業育成中心(CreativeHQ)，與當地新創業者及相關投資機構有進一步的了解及互動。此外，台北市進出口商業同業公會也將於12月組團參訪，成為台紐經濟合作協定在12月1日生效後，台灣第1個到紐西蘭參訪的大型訪問團，深具意義，相信此一協定已發揮了促進雙邊交流的效益。綜觀來看，台灣與紐西蘭的企業都是ANZTEC的受益者，未來的經貿合作可望締造兩國雙贏的佳話。■