



專訪澳洲辦事處副代表暨商務處處長王茂亭

布局澳洲 台商投資新亮點

近年隨著亞洲經濟的興起，消費力強的亞洲遊客成為澳洲最大觀光來源，再加上澳洲幅員遼闊、電價飛漲，刺激潔淨能源（Clean Energy）需求上升，因此太陽能、觀光、食品加工及生醫產業等產業有機會成為台商搶進的新商機。

◎撰文／王玉玲 攝影／呂恩賜 圖片提供／程思迪

澳洲天然資源豐富，長久以來在全球煤、金、鐵、鋁等礦產的供應，扮演舉足輕重的角色，而台灣資源有限，長久以來需仰賴進口，從澳洲以進口煤礦、鐵礦及石油為大宗。澳洲是台灣第10大貿易夥伴，近年因為全球經濟衰退及澳元大幅升值等因素的影響，雙方貿易出現萎

縮，根據經濟部的統計，相較於2011年的145億美元，雙邊貿易在2012年減少11%至129億美元。尤其台灣近兩年GDP成長都低於2%，由於經濟動能減緩，原物料進口也隨之減少。

台灣為澳洲第6大出口市場，澳洲辦事處副代表暨商務處處長王茂亭表示，2012年澳洲對台灣

出口達80億美元，去年則因台灣經濟成長趨於緩慢，加上國際商品價格下跌，澳洲對台灣出口出現小幅衰退。不過，他對台澳今年雙邊貿易很有信心，由於歐美經濟復甦，帶動海外對台灣電子產業的需求，有利刺激台灣出口及GDP，他預估台灣今年GDP將來到3%到4%，同時將順勢帶動對澳

洲進口。

鼓勵對澳投資 提升留學人數

王茂亭任內的兩大目標，一是鼓勵台灣對澳洲增加投資，另一個是提高台灣年輕學子到澳洲留學的人數。在擴大對澳投資的部分，台灣經濟今年恢復動能後，預計將能帶動對澳洲進口，同時也會刺激台灣廠商對澳洲的投資意願。以往台商對澳洲投資主要集中在「天然資源」及「能源」兩大類，主要目的都是希望透過跟澳洲廠商的策略性合作，來強化他們在亞太地區的競爭力。去年對澳洲來說是豐碩的一年，台塑集團投資11億5千萬美元，參股澳洲礦砂開採公司Fortescue Metals Group of Australia，以增加集團對原物料供應的掌控。

除了澳洲得天獨厚的天然資源及能源產業外，王茂亭也鼓勵台商開發澳洲的新商機，布局澳洲政府優先推動的產業，跟著當地產業一起成長，包括北澳的農業及食品加工業、觀光業及高科技及服務業都是極具成長潛力的產業。以精緻農業來說，台糖已在澳洲投資成立蘭花養殖廠，就近供應澳洲市場；高科技業則有聯強去年投資4,330萬美元在澳洲設立倉庫及運籌中心，預計在今年3、4月正式營運。王茂亭表



電網未能到達的澳洲中部採礦區，需要依靠獨立的發電系統來供電，值得擁有先進光電技術的台商拓展市場。

示，聯強在澳洲布局10年有成，現在已經成為澳洲第2大的資訊通路廠商。

在提高留學人數方面，目前每年大約有6,000名台灣學生赴澳洲留學，王茂亭的目標則是在兩年內，將赴澳遊學人數提升到每年1萬人。澳洲全國有35所大學，每所大學的素質不僅不錯，規模也大，再加上近來澳幣貶值，可望減輕有意到澳洲留學者的經濟負擔。

除了大學通識教育之外，王茂亭也建議台灣學生可以申請就讀一些具職業傾向的實用科目，像是廚藝、旅館服務及服裝流行等，因為這些專業科目可以幫助年輕人擁有一技之長，在找工作上相得益彰。此外，對於到澳洲唸書的海外學生，澳洲政府也提供良好的就業政策，以工作簽證期限來說，海外學生若在澳洲學

校取得學士學位即可在當地工作兩年，若是取得博士學位則可將工作期限延長到3年。

光電與觀光 深具發展潛能

澳洲幅員廣大，國土面積達769萬平方公里，排名世界第6，中部人煙稀少的採礦區及偏遠的農村地區，都是電網未能到達之處，這些地方需要依靠獨立的發電系統來供電，像是柴油發電或太陽能發電，而台灣的太陽能相關產業擁有先進的技術，因此到澳洲拓展光電市場是值得台商考慮的一個項目。

澳洲一年太陽能系統的建制量大約是10億瓦，顯示未來還有很大的成長空間。澳洲政府的目標是在2020年，提高綠色能源占比到達總發電量的20%。由於澳洲屬於聯邦政府，沒有全國性的

綠色能源補貼政策，各個地方政府都發展出各自的能源政策。王茂亭建議台灣廠商可以透過跟地方政府合作，因應澳洲地理環境及各地方政府的不同政策，一起開發出新的營運模式。

從市場面來看，澳洲電費相對高昂，過去5年零售電價上漲了42%到84%，驅使民眾想盡辦法使用較便宜的能源。然而，澳洲日照充足，一平方公尺的太陽能板平均可產生4度的電，發電效率幾乎是台南的兩倍（台南為台灣太陽日照最多，發電效率最好的區域），因此澳洲民眾對於裝設屋頂型太陽能板接受度很高，產生的電力除了可供家庭自己使用外，用不完的電還可回售給電力公司。部分較積極的州政府，像是坎培拉，為鼓勵潔淨能源的使用，會採標案的方式來建制太陽能發電系統，並提供一定年限的保證收購價格。有些政府則是透過協助取得銀行貸款的方式鼓勵潔淨能源的建制。

以台灣廠商在當地的發展來說，較早進入澳洲市場的台灣廠商，像是台達電、有成精密及士林電機，都在當地已取得不錯的成績。台達電主要是銷售太陽光變頻器（inverter），由於產品的CP值高，獲得當地廠商青睞。而有成則是與澳洲當地電力零售商合作，專注於後段太陽能系統的建制。士林電機則是專攻變壓



澳洲觀光產業發達，但相關旅遊、餐飲產業的基礎設施已顯不足，是台商投資的新選擇。

器，由於需求大，產品品質優異，在澳洲已成為領導廠商。明基近來也投入澳洲太陽能市場，布局太陽能模組的供應。

在觀光的部分，由於中國大陸經濟崛起，人民收入增加，海外旅遊需求也增加，到澳洲旅遊的人數成長快速，光是去年就有數十萬人次的中國大陸遊客到澳洲旅遊，已取代日本成為澳洲最大的遊客來源。王茂亭指出，由於澳洲旅遊業蓬勃發展，觀光產業的基礎設施已顯不足，台灣與中國同文同種，台商在澳洲投資旅館、餐飲或是經營旅遊業，應該會有不錯的前景。

赴澳打工度假 創造雙贏局面

自從2004年澳洲和台灣簽署「澳台雙邊打工度假簽證」之後，9年來台灣赴澳洲打工度假的人數快速成長。以澳洲辦事處提供的資料顯示，台灣去年有3萬7

千人到澳洲打工度假，僅次於英國的4萬人，排名全球第2。

澳洲與台灣的人口數同在2,300萬左右，但澳洲經濟成長力道強勁，GDP約是台灣的3倍左右，但由於澳洲產業多樣化，許多產業都出現了人力短缺的現象，急需外來人力支應。因此，透過打工度假簽證，確實能有效解決澳洲人力短缺的問題。而對台灣青年人來說，赴澳打工度假不僅是很好的生活體驗，也可以藉此提升英文能力，一舉兩得。

對此，王茂亭建議到澳洲打工度假的台灣學生在行前要做好準備，可先參考網路上的相關資訊，以及閱讀一些曾赴澳洲打工度假的前輩所分享的經驗談，同時，在赴澳之前也建議先修習一些英文課程，然後選擇最想探索的地點，多認識當地朋友，才能更深入的體驗當地生活。有了這些萬全的準備後，就可以好好體驗與享受打工度假的生活。■