

專訪駐台北烏蘭巴托貿易經濟代表Samdan Elbeg

聚焦礦業、再生能源 台商掌握蒙古產業新契機

近年蒙古經濟起飛，成長速度早已超越中國大陸、印度，成為全球新興市場的佼佼者。台灣與蒙古隨著簽訂「再生能源與能源管理領域合作瞭解備忘錄」，促進雙方經貿交流，其中礦業、能源業亟需進口各種大型機器設備，相關台商可積極布局，掌握市場商機。

◎撰文／王玉玲 攝影／邱如仁 圖片提供／達志影像

「在70年代的蒙古社會，民眾都知道台灣的中小型機器產品，像是當時流行的計算機，後面印著『made in Taiwan』。我們都是透過『made in Taiwan』的計算機，來認識台灣。由此可見，雙方的經貿關係很早就開始了，即使在雙方尚未成立代表處的70年代，就有台灣的貨物進口到蒙古了。」台北烏蘭巴托貿易經濟代表Samdan Elbeg表示。

為了促進台蒙的雙邊貿易發展，Samdan Elbeg在上任後，提出新的做法，他認為除了既有由政府舉辦的經貿會議外，可借助民間力量來提升雙方貿易關係，而且依據他的觀察，台灣企業對蒙古投資興趣濃厚，因此，Samdan Elbeg任內的首要之務就是成立台灣蒙古經貿協會，由民間企業主導，使其成為一個新的企業對企業的互動平台，他認為透過此一型態的民間團體，將有



隨著近年蒙古經濟快速發展，台北烏蘭巴托貿易經濟代表Samdan Elbeg認為，透過成立民間企業的互動平台，可促進台蒙雙邊經貿的交流合作。

利於增進雙邊貿易往來。

Samdan Elbeg認為，2013年蒙古總統大選後，新政府致力於經濟發展，更將其列為國家重要政策，其中首重礦業的發展。蒙古政府也將推動工業化及各項基礎建設，像是鋪設柏油道路及興建鐵路等，各項大型產業及投資政策也已陸續啟動。而這些投資與建設都需要大量進口機器設備及工具機，對台灣廠商來說是一大商機。



蒙古政府重視環保議題，積極發展綠色經濟，在台蒙簽訂綠能相關的合作備忘錄後，未來將建立制度化的機制，共同發展再生能源產業，為台商帶來龐大商機。

增溫中的台蒙貿易

過去台灣廠商著眼於開發歐美及新興國家市場，對於比新興市場更夯的蒙古卻著墨不多。根據經濟部國貿局的統計，台灣出口到蒙古的貨品，從2008年金融海嘯之後，呈現連年成長，到了2013年，台灣出口到蒙古的貨物已創下歷史新高，達到655萬美元，相較於2012年的577萬美元，年增率超過13%。前三大輸出貨品為半導體、新橡膠氣胎及無線電廣播或電視之傳輸器具。

鐵路及電車道車輛以外之車輛及其零件排名第6，但年成長率高達207%，是前十大輸出產品中成長最快的項目。截至2013年6月為止，台灣對蒙古的投資案件累計55件，金額達2,012萬美元。根據蒙古的統計，目前在該國登記的台灣企業有54家，大多是中小型企業，從事礦產、食品、服

務業、觀光業及資訊業等。

積極投入再生能源發展

過去幾年蒙古經濟成長令人驚豔，根據蒙古中央統計處的資料，2013年蒙古國內生產毛額（GDP）成長率達11.7%，今年成長腳步加快，蒙古財政部估計GDP將成長14.8%。Samdan Elbeg表示，隨著礦產持續開發及經商環境的改善，他相信未來蒙古的經濟仍然可持續耀眼的成長動能，成為全球經濟成長最快速的國家之一。蒙古不僅經濟成長令人稱羨，政府也非常重視環保議題。Samdan Elbeg表示，蒙古2013年6月參加由聯合國舉辦的綠能會議，並成為全球前6個與聯合國合作發展綠色經濟的國家之一，更由20個國會議員成立推動綠能的組織。

蒙古政府也將發展綠色經濟化為行動與商機，蒙古能源部能源發展中心官員於2月來台，與台灣的能源局簽署「台蒙再生能源與能源管理領域合作瞭解備忘錄」，這是台蒙首次簽訂綠能相關的合作備忘錄。根據備忘錄，台蒙雙方將在再生能源與能源管理領域，建立制度化的合作關係，並以太陽光電、風力發電、能源審核與能源效率管理等4大領域，作為初期合作重點。

地廣人稀的蒙古，擁有面積156.5萬平方公里，人口卻僅275萬，但日照、風力等再生能源豐沛，並規劃至2020年使再生能源達到全國能源供應總量的20%~25%，推出多項獎勵措施吸引外資投入。這次備忘錄的簽署將有助於台灣再生能源業者，在蒙古當地取得符合國際標準之具營運

規模的實績。風力發電業者東元也表達強烈意願，參與蒙古風力發電的建置。

依據能源局初步估計，蒙古仍以燃煤發電為主，目前僅建置7兆瓦太陽能發電設施，此次備忘錄將為台灣太陽能及風力發電業者，帶來6年約新台幣160億元的商機。蒙古代表來台期間也參訪國內太陽能電池大廠新日光及樂福太陽能。國內業者獲邀參與蒙古政府的各項綠能招標案，其中，烏蘭巴托市將成立綠能生態園區（ecopark），極具示範性效果，最近的一次政府標案將於5月底舉行。

掌握礦產與基礎建設發展

礦業是蒙古經濟命脈，去年的經濟成長率中有17%來自礦業的貢獻。因此，新政府持續將礦業列為經濟發展重心，鼓勵外資及當地企業開發銅及煤等礦產，以刺激經濟成長。

Samdan Elbeg表示，外商也搭上這班順風車，在2011年11,000個進駐蒙古的外資中，有73%的外資投入礦產開發或與當地公司合資。台灣企業也看上這塊商機，根據Samdan Elbeg的了解，台灣的銘利特股礦業公司早已在蒙古的東戈壁省投資礦產，而且做得有聲有色。

蓬勃發展的礦業也帶動機器設備及工具機的需求。台灣是全

球前3大工具機出口國，僅次於德國及日本，因此對於蒙古礦業開採機器設備及工具機的大量需求，對亟需開發新市場的台商來說，不啻是個好機會。Samdan Elbeg表示，位於台中的介明機械就是一例，最近該公司與蒙古當地廠商密切合作，出口大量的機械設備到蒙古。

不只是礦業的開採需要機器設備跟工具機，如同大部分的新興國家，蒙古的基礎建設亦十分缺乏，為了協助廠商順利營運及方便運送貨物，蒙古正大量投入基礎建設的建置，像是鋪設公路及興建鐵路。Samdan Elbeg表示，除此之外，蒙古蓬勃的林業、木材加工業及建築業，也都迫切需要進口機器設備，更是可預見的潛在商機，值得台商積極布局搶進。

政策大鬆綁 吸引外資進駐

為鼓勵外商進駐，Samdan Elbeg表示，蒙古在1993年通過第1個外商投資法，並於每年修訂，以期營造最佳經商環境。最新的投資法在2012年頒布，重點在於放寬各項經營條件，並大幅開放市場。以往外商投資蒙古在一定金額以上需事先申請政府許可，現在則只需要向政府登記即可。

另外，在電信、金融服務等策略性產業，原本49%的持股上限，也已陸續解除。外資現在

幾乎享有與當地企業同等的待遇與保障。Samdan Elbeg進一步強調，蒙古參與很多全球性貿易組織，包括世界貿易組織（WTO）及世界銀行（World Bank），所以蒙古也同時具備這些組織規章的規範及保障。

對有興趣到蒙古經商的台灣廠商來說，Samdan Elbeg建議，除了礦產之外，還可考慮其他產業，包括食品加工業、畜牧業及農業。Samdan Elbeg表示，蒙古與台灣是兩個完全不同的經濟體，但卻可發揮完美互補作用，因為蒙古具有豐富的天然資源、畜牧及農產品，而台灣則有專業的科技及技術，尤其台灣在農業方面的技術更是亞洲翹楚。

台灣在乳製品的加工技術也成績斐然，蒙古雖然盛產牛奶，卻因蒙古在乳製品的加工技術不足，難以外銷到世界各地。因此，蒙古非常歡迎外商到當地設立乳製品加工廠。台灣在這方面將有很大的發揮空間，Samdan Elbeg表示，他已拜會農委會主委陳保基，希望能與台灣在農業上進行技術合作。另外，台灣如果可以出口農用機械設備到蒙古，將對蒙古的農業發展有相當大的幫助。

綜觀來看，隨著台灣與蒙古的貿易往來漸趨密切，未來期望能創造雙方更加緊密的經貿合作機會，帶動龐大商機。■